

کد دوره	نام دوره	مدت (ساعت) تاریخ	مدرسی	شهریه (ریال)	روز و ساعت برگزاری
EC-401	تکنیک های بازاریابی و فروش و کسب درآمد در فضای مجازی	۹۷/۰۵/۰۳ ۶	جناب آقای عباس زاده (بنیان گذار رستوران اینترنتی زود فود)	۱,۴۵۰,۰۰۰	چهارشنبه
IT-38	اصول چارچوب تهیه و تنظیم قراردادها بین المللی	۹۷/۰۵/۰۸ ۱۸	جناب آقای پور سعیدی [مدیر عامل شرکت مدیریت صادرات پادرا]	۲,۱۵۰,۰۰۰	دوشنبه ها و چهارشنبه ها
IT-7	شیوه اظهار از راه دور در اظهار نامه گمرکی	۹۷/۰۵/۰۸ ۱۲	جناب آقای بهرامی (مسوول ورود و ثبت اطلاعات اداره کل گمرک استان اصفهان)	۱,۷۰۰,۰۰۰	دو شنبه ها و چهارشنبه ها
BL-204	مکالمه و مذاکره تلفنی به زبان انگلیسی (Telephoning)	۹۷/۰۵/۱۰ ۱۶	سرکار خانم صادقیان (کارشناس ارشد زبان انگلیسی)	۱,۶۰۰,۰۰۰	روزهای زوج
MS-3	تکنیک های فروشندگی حرفه ای با رویکرد روانشناسی مشتریان	۹۷/۰۵/۱۳ ۱۲	جناب آقای شفیعی (دانش آموخته DBA- نفر اول فروش بیمه عمر شرکت بیمه البرز در کشور)	۱,۷۰۰,۰۰۰	شنبه ها
OM-395	دوره راهکارهای مطالعه اثربخش (بهبود سرعت و کیفیت مطالعه)	۹۷/۰۵/۱۴ ۴/۵	سرکار خانم داوری (کارشناس مترجمی زبان انگلیسی - مدرس مطالعه اثربخش در آموزش و پرورش)	۶۰۰,۰۰۰	یکشنبه ها
MS-34	فن بیان و مهارت های ارتباط کلامی و نقش آن در مذاکره و فروش	۹۷/۰۵/۱۴ ۶	جناب آقای میرجمالی (مدیر مرکز آموزش بازرگانی استان اصفهان)	۱,۲۰۰,۰۰۰	یکشنبه و سه شنبه
IT-317	آشنایی با سامانه جامع تجارت و شیوه ثبت و سفارش واردات کالا	۹۷/۰۵/۱۵ ۸	جناب آقای سلیمی (سرپرست بازرگانی خارجی سازمان صنعت، معدن، تجارت استان)	۱,۵۴۰,۰۰۰	دوشنبه و چهارشنبه
MS-398	تکنیک های متقاعدسازی در مذاکره های فروش	۹۷/۰۵/۱۶ ۶	جناب آقای اعتباری (کارشناس مدیریت بازرگانی - مدرس و مشاور در حوزه بازاریابی و فروش)	۱,۱۵۰,۰۰۰	سه شنبه ها
IT-37	اصول و ساختار تجارت بین المللی (چگونه بازرگان شویم؟)	۹۷/۰۵/۱۷ ۲	جناب آقای میرجمالی (مدیر مرکز آموزش بازرگانی استان اصفهان)	بدون شهریه	چهارشنبه
MS-399	چگونه برای کسب و کارمان، اثربخش ترین بازار هدف را بیابیم؟	۹۷/۰۵/۲۲ ۶	جناب آقای دکتر یزدی (دانش آموخته مدیریت عالی کسب و کار - DBA)	۱,۲۰۰,۰۰۰	دوشنبه و چهارشنبه
MS-397	اصول و مبانی معاشرت و تشریفات در کسب و کار	۹۷/۰۵/۲۳ ۳	جناب آقای میرجمالی (مدیر مرکز آموزش بازرگانی استان اصفهان)	۵۷۰,۰۰۰	شنبه
IT-33	آشنایی با مراحل و نحوه ترخیص کالا در گمرک	۹۷/۰۵/۲۷ ۸	جناب آقای خودسیانی (معاون اداره کل گمرک استان اصفهان)	۱,۵۴۰,۰۰۰	شنبه و دو شنبه
IT-41	مدیریت خرید و سفارشات خارجی	۹۷/۰۵/۲۸ ۱۶	جناب آقای مظاهری (دپارتمان ارزی بانک ملی)	۱,۸۷۰,۰۰۰	یکشنبه ها
EC-376	دوره جامع پرورش کارشناس خبره بازاریابی دیجیتال	تماس ۷۰	گروه اساتید	۱۸,۷۰۰,۰۰۰	اعلام می شود

<p>فن بیان و مهارت‌های ارتباط کلامی و نقش آن در مذاکره و فروش</p> <p>۶ ساعت</p> <p>آقای میرجمالی</p> <p>MS-34</p>	<p>مکالمه و مذاکره تلفنی به زبان انگلیسی (TELEPHONING)</p> <p>۱۶ ساعت</p> <p>خانم صادقیان</p> <p>BL-204</p>	<p>اصول چارچوب تهیه و تنظیم قراردادهای بین‌المللی</p> <p>۱۸ ساعت</p> <p>آقای پورسعیدی</p> <p>IT-38</p>	<p>شیوه اظهار از راه دور در اظهار نامه گمرکی</p> <p>۱۲ ساعت</p> <p>آقای بهرامی</p> <p>IT-7</p>	<p>تکنیک‌های بازاریابی و فروش و کسب درآمد در فضای مجازی</p> <p>۶ ساعت</p> <p>آقای عباس زاده</p> <p>EC-401</p>
<p>آشنایی با سامانه جامع تجارت و شیوه ثبت و سفارش واردات کالا</p> <p>۸ ساعت</p> <p>آقای سلیمی</p> <p>IT - 317</p>	<p>دوره راهکارهای مطالعه اثربخش بهبود سرعت و کیفیت مطالعه</p> <p>۴/۵ ساعت</p> <p>خانم داوری</p> <p>OM-395</p>	<p>تکنیک‌های فروشندگی حرفه‌ای با رویکرد روانشناسی مشتریان</p> <p>۱۲ ساعت</p> <p>آقای شفیعی</p> <p>MS-3</p>	<p>تکنیک‌های متقاعدسازی در مذاکره‌های فروش</p> <p>۶ ساعت</p> <p>آقای اعتباری</p> <p>MS-398</p>	<p>اصول و ساختار تجارت بین‌المللی (چگونه بازرگان شویم؟)</p> <p>۲ ساعت</p> <p>آقای میرجمالی</p> <p>IT - 37</p>
<p>مدیریت خرید و سفارشات خارجی</p> <p>۱۶ ساعت</p> <p>آقای مظاهری</p> <p>IT-41</p>	<p>اصول و مبانی معاشرت و تشریفات در کسب و کار</p> <p>۳ ساعت</p> <p>آقای میرجمالی</p> <p>MS-397</p>	<p>دوره جامع پرورش کارشناس خبره بازاریابی دیجیتال</p> <p>۷۰ ساعت</p> <p>گروه اساتید</p> <p>EC -376</p>	<p>چگونه برای کسب و کارمان، اثربخش‌ترین بازار هدف را بیابیم؟</p> <p>۶ ساعت</p> <p>آقای دکتر یزدی</p> <p>MS-399</p>	<p>آشنایی با مراحل و نحوه ترخیص کالا در گمرک</p> <p>۸ ساعت</p> <p>آقای خودسیانی</p> <p>IT-33</p>

اصفهان - میدان آزادی

بلوار دانشگاه کوچه شماره ۵ (شهید مودن صفائی)

برای کسب اطلاعات بیشتر

کد دوره مورد نظر را به شماره ۰۲۱۳۶۲۸۳۹۲۹ پیامک نمایید.